BDEW-Kundenfokus Gewerbekunden Bundesstudie 2007



Ausgewählte Ergebnisse

Januar 2008

Wir machen Märkte transparent.





_			
Λ.	 		_ =
/ /		11	
/ /		,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,	

Der BDEW-Kundenfokus 2007	3
Die wichtigsten Ergebnisse im Überblick	4
Bekanntheit von Energieversorgern	5
Gesamtzufriedenheit mit dem öffentlichen Auftritt der Energieversorger	6
A'priori-Gesamtzufriedenheit mit den Energieversorgern	7
Image der Energieversorger	8
Generelle Aspekte der Kundenzufriedenheit	11
Bewertung des Preis-Leistungsverhältnisses	19
A'posteriori-Gesamtzufriedenheit mit den Energieversorgern	20
Wechselverhalten im Strommarkt	21
Verbleibswahrscheinlichkeit und Weiterempfehlungsquote	22
Kundenbindungsindex	23
Wechselverhalten im Erdgasmarkt	24
Zufriedenheit mit der Versorgungssicherheit – Erdgas	25
Bewertung des Preis-Leistungsverhältnisses – Erdgas	26
Gesamtzufriedenheit – Erdgas	27
Verbleibswahrscheinlichkeit und Weiterempfehlungsquote – Erdgas	28
Kundenbindungsindex – Erdgas	29
Ergebnisse der Modellanalyse	30

₽

Der BDEW-Kundenfokus Gewerbe 2007



Ausgangslage

Der BDEW-Kundenfokus Gewerbe dient der Energiewirtschaft als empirisches Informationsinstrument über ihre Gewerbekunden. Die drei primären Funktionen des Instrumentes sind:

- die Diagnose von Stärken und Schwächen,
- die Sondierung von Kundeninteressen zur Profilierung und Differenzierung im Wettbewerb
- sowie schließlich die frühzeitige Warnung vor kritischen Branchenentwicklungen

Diese drei Funktionen verweisen direkt auf die zentrale Wertschöpfung des Instrumentes: Der BDEW-Kundenfokus Gewerbe stellt wichtige Kundeninformationen zur Konzeption von Strategien und Vorbereitung von Entscheidungen in Marketing und Vertrieb der Energieversorgungsunternehmen zur Verfügung.

Projektanlage

Der BDEW-Kundenfokus Gewerbe ist als Multi Client-Studie angelegt: Repräsentative Daten für das Bundesgebiet liefert eine Benchmark-Untersuchung im Auftrag des BDEW. Im Rahmen dieser Untersuchung wurden im Herbst 2007 bundesweit 1.040 Interviews in 13 verschiedenen Branchen realisiert.

Parallel zu dieser Benchmark-Untersuchung werden für interessierte Energieversorgungsunternehmen individuelle Studien (in deren Kundengebiet) mit Stichprobengrößen zwischen n=150 und n=1.000 durchgeführt.

Den Individualstudien werden die Ergebnisse der bundesweiten Benchmark-Stichprobe hinterlegt, so dass die teilnehmenden EVU einen Vergleichsmaßstab ihrer Leistungseinschätzung aus Kundensicht erhalten. Die teilnehmenden EVU können außerdem (in anonymisierter Form) ihren Standort gegenüber ebenfalls teilnehmenden Wettbewerbern bestimmen. Dieser separate Bericht zum Unternehmensbenchmark wird im Frühjahr 2008 nach Abschluss aller Individualuntersuchungen den Teilnehmern zur Verfügung gestellt.

Im BDEW-Kundenfokus Gewerbe 2007 sind die Modelle ProSatisfier und ProQualifier integriert, die detaillierte Informationen zum Handlungsbedarf aufzeigen.

Durchführungszeitraum

Die Datenerhebung für die Individualstudie der Energieversorger erfolgte anhand von durchschnittlich 25-minütigen Telefoninterviews (CATI) in der Zeit vom 5. November bis zum 7. Dezember 2007. Befragt wurden Inhaber/Geschäftsführer oder Einkaufs-/Technikleiter.



Wichtigste Ergebnisse im Überblick



Energieversorger in der Öffentlichkeit

- ▶ E.ON weist die höchste ungestützte Bekanntheit auf (66,7%). Danach folgt RWE mit einem Anteil von 41,6%.
- Hauptwahrnehmungsquellen sind die Artikel/Berichterstattung (36,9%) und Anzeigen (19,2%) in Tageszeitungen sowie Mailing-Aktionen (18,8%).
- ► Fast die Hälfte der Befragten (45,3%) können sich an Werbung ihres Energieversorgers erinnern. Die höchste Werbeerinnerung weisen Mailing-Aktionen und Tageszeitungen auf. Die Zufriedenheit mit dem öffentlichen Auftritt des Energieversorgers ist nur durchschnittlich.

Einflussgrößen der Kundenbeziehung

- ▶ Die Imagestärken der Energieversorger sind die Zuverlässigkeit (Top-2: 92,2%) und die Leistungsfähigkeit des Unternehmens (Top-2: 70,8%). Imageschwächen zeigen sich insbesondere in der Offenheit und Ehrlichkeit der Informationspolitik (Bottom-2: 33,4%) und der leistungsgerechten Preisgestaltung (Bottom-2: 33,2%).
- Die höchste Zufriedenheit besteht bezüglich der sicheren und zuverlässigen Energieversorgung (Top-2: 87,4%) sowie der Freundlichkeit der Mitarbeiter (Top-2: 73,7%) und der Korrektheit der Rechnung (Top-2: 70,4%). Unzufriedenheit herrscht hinsichtlich der Aktivitäten der Energieversorger zur Stromeinsparung bei den Kunden beizutragen (Bottom-2: 37,5%), der Transparenz der Preisgestaltung (Bottom-2: 36,7%) und der Flexibilität der Vertragsgestaltung (Bottom-2: 23,7%).
- ▶ Das Preis-Leistungsverhältnis wird von rund einem Drittel der Befragten als angemessen erachtet.
- ▶ Die Gesamtzufriedenheit mit dem Energieversorger ist nur durchschnittlich (Top-2: 51,1%; 9,5% sind eher unzufrieden).

Wettbewerb in der Stromwirtschaft

- ▶ Die aktuelle Wechselquote liegt bei 9,3%.
- ▶ Die Verbleibswahrscheinlichkeit der Kunden beim aktuellen Stromversorger ist durchschnittlich (Top-2: 44,4%). 14,0% halten den Verbleib beim aktuellen Stromversorger für eher unwahrscheinlich.
- ▶ Die Weiterempfehlungsquote als zusätzlicher Indikator für die Kundenbindung ist gering (Bottom-2: 25,5%).
- ▶ Im Vergleich zu anderen Stromversorgern beurteilt die überwiegende Mehrheit der Befragten ihren aktuellen Versorger als zumindest gleichwertig.

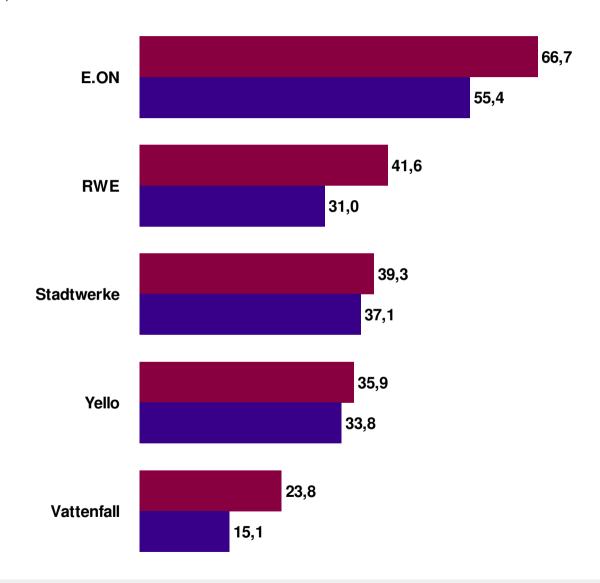
Wettbewerb in der Erdgaswirtschaft

- ▶ Die Zufriedenheit mit der Sicherheit und Zuverlässigkeit der Erdgasversorgung ist hoch (Top-2: 77,7%).
- Knapp ein Drittel beurteilt das Preis-Leistungsverhältnis im Bereich Erdgas als angemessen.
- ▶ Die Gesamtzufriedenheit mit den Erdgasversorgern ist durchschnittlich (Top-2: 47,6%; 11,4 sind eher unzufrieden)
- Die Verbleibswahrscheinlichkeit der Kunden beim aktuellen Erdgasversorger ist eher gering (Bottom-2: 18,5%).
- Die Weiterempfehlungsquote des aktuellen Erdgasversorgers ist gering (Bottom-2: 24,6%).

Bekanntheit von Energieversorgern



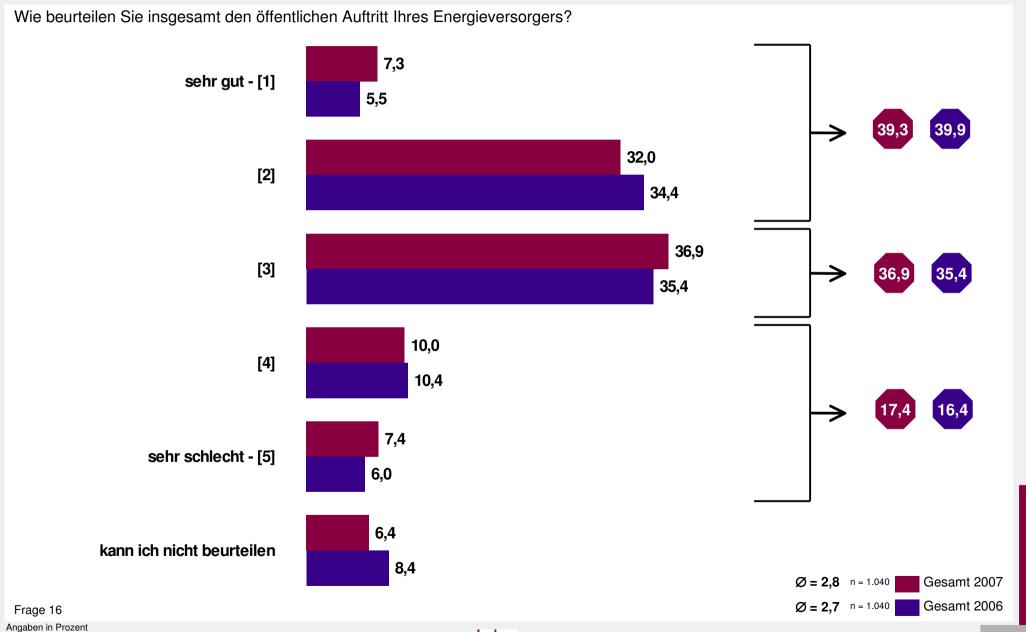
Welche Energieversorger, Energieanbieter bzw. Energiemarken fallen Ihnen spontan ein? (die fünf häufigsten Nennungen)



Frage 1

Gesamtzufriedenheit mit dem öffentlichen Auftritt des Energieversorgers





Angaben in Prozent

A'Priori-Zufriedenheit mit dem Energieversorger



Wenn Sie an Ihren aktuellen Energieversorger denken, wie zufrieden sind Sie insgesamt mit Ihrem Energieversorger? **Zufriedenheits-Typen (Gesamt)** 9,0 in höchstem Maße zufrieden [1] 9,6 Zufriedene 42,7 [2] 43,7 31,5 Zufriedengestellte [3] 32,6 9,3 [4] 7,2 Unzufriedene 6,2 [5] unzufrieden 5,6 kann ich nicht beurteilen \emptyset = 2,6 n = 1.040 Gesamt 2007 Gesamt 2006 **Ø = 2.5** n = 1.040 Frage 13

Image des Energieversorgers (Teil 1)



Welches Image hat Ihr Energieversorger bei Ihnen? Bitte beurteilen Sie anhand einer Bewertungsskala von 1 (trifft voll zu) bis 5 (trifft überhaupt nicht zu), inwieweit folgende Aussagen auf Ihren Energieversorger zutreffen?

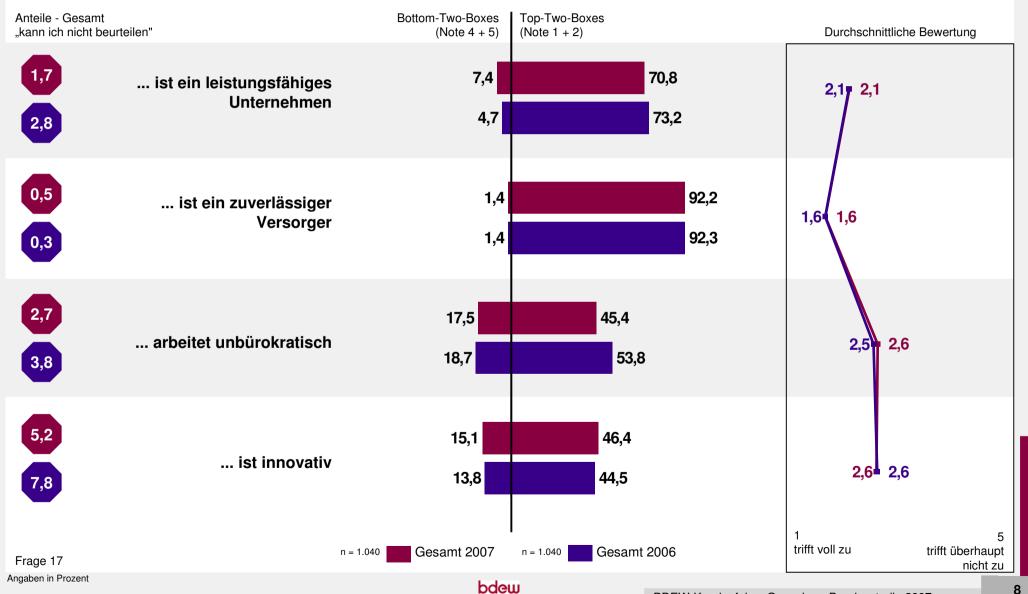


Image des Energieversorgers (Teil 2)



Welches Image hat Ihr Energieversorger bei Ihnen? Bitte beurteilen Sie anhand einer Bewertungsskala von 1 (trifft voll zu) bis 5 (trifft überhaupt nicht zu), inwieweit folgende Aussagen auf Ihren Energieversorger zutreffen?

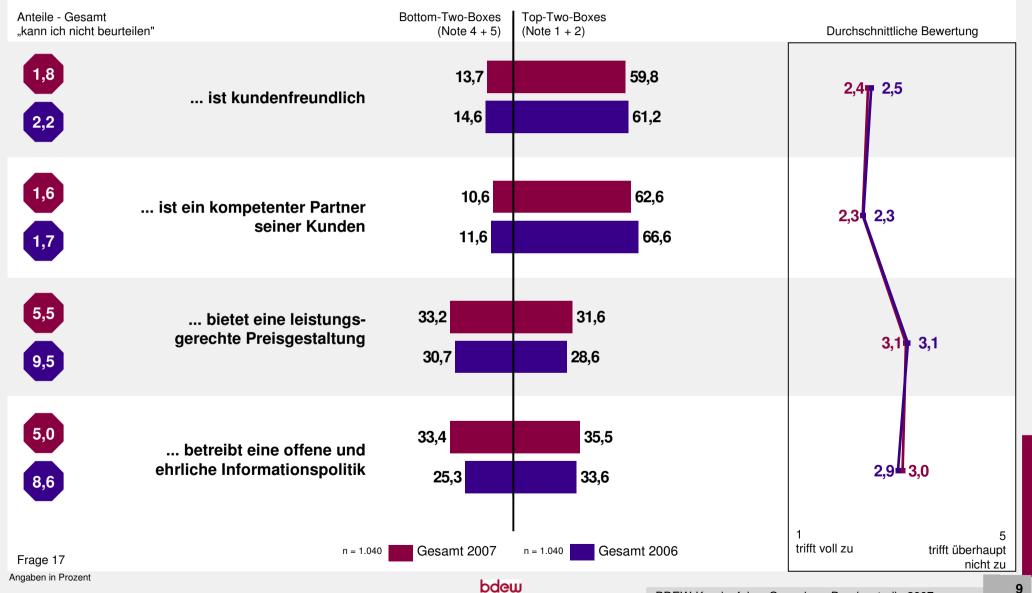
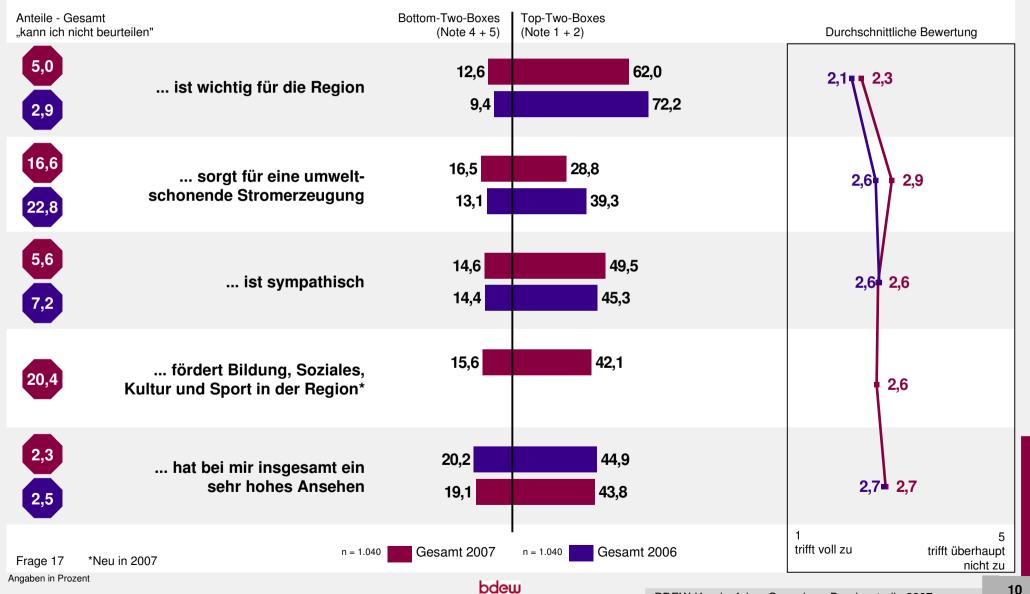


Image des Energieversorgers (Teil 3)



Welches Image hat Ihr Energieversorger bei Ihnen? Bitte beurteilen Sie anhand einer Bewertungsskala von 1 (trifft voll zu) bis 5 (trifft überhaupt nicht zu), inwieweit folgende Aussagen auf Ihren Energieversorger zutreffen?

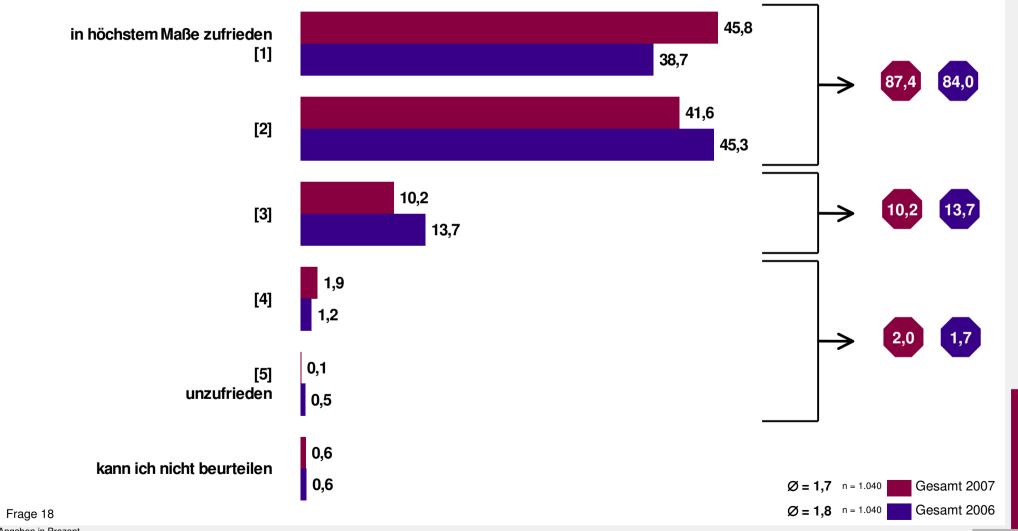


Generelle Aspekte der Kundenzufriedenheit – Kernkompetenz



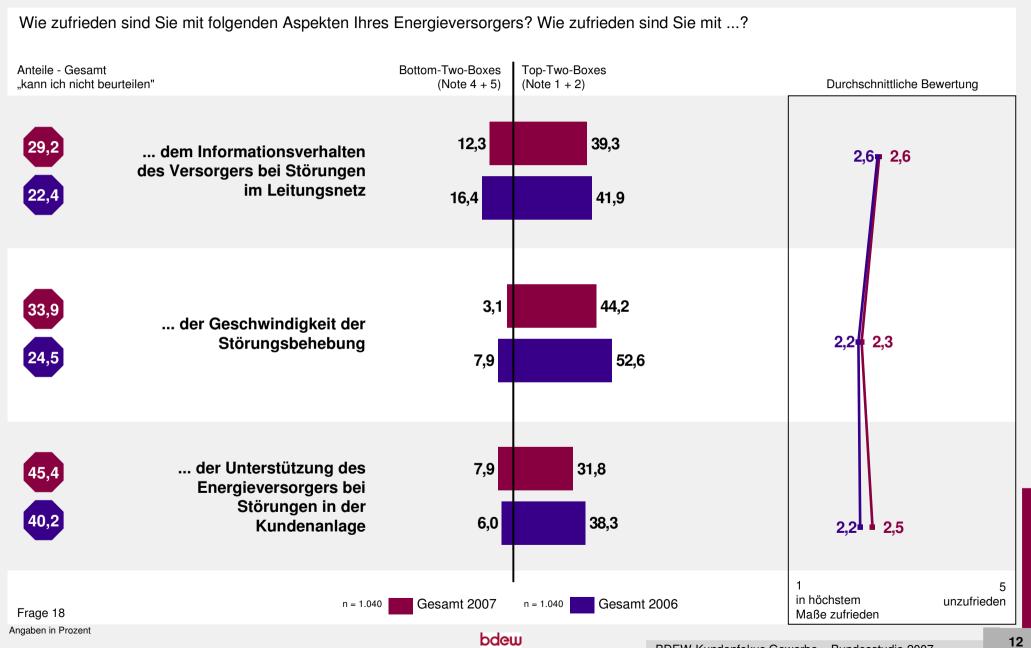
Wie zufrieden sind Sie mit folgenden Aspekten Ihres Energieversorgers? Wie zufrieden sind Sie mit ...?

- ... der Sicherheit und Zuverlässigkeit der Stromversorgung insgesamt -



Generelle Aspekte der Kundenzufriedenheit – Stromversorgung

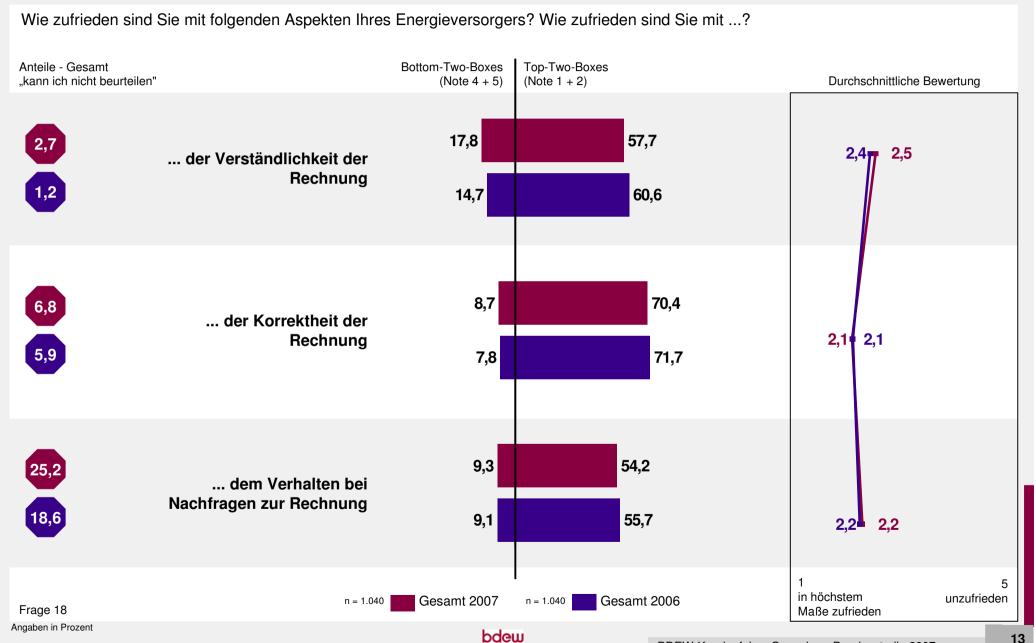




BDEW-Kundenfokus Gewerbe – Bundesstudie 2007

Generelle Aspekte der Kundenzufriedenheit – Rechnung

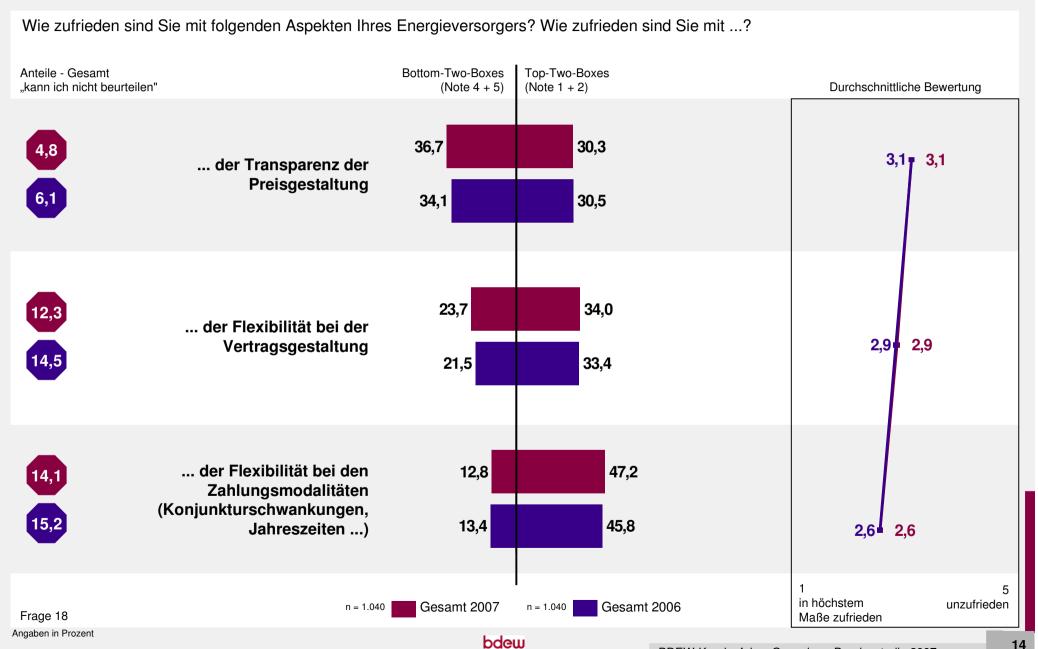




BDEW-Kundenfokus Gewerbe - Bundesstudie 2007

Generelle Aspekte der Kundenzufriedenheit – Preise & Verträge

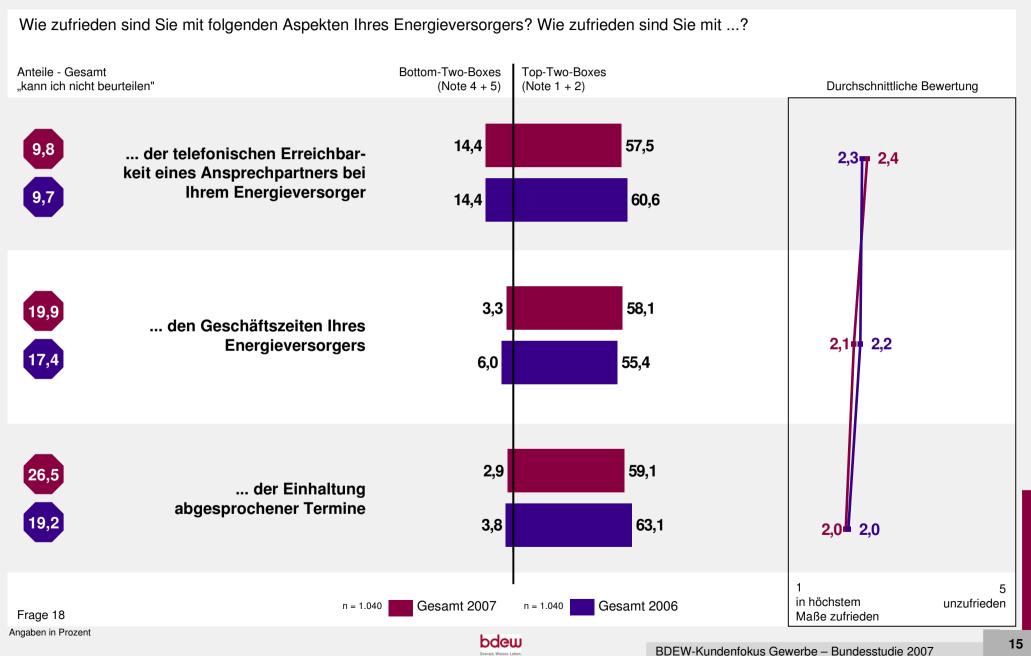




BDEW-Kundenfokus Gewerbe - Bundesstudie 2007

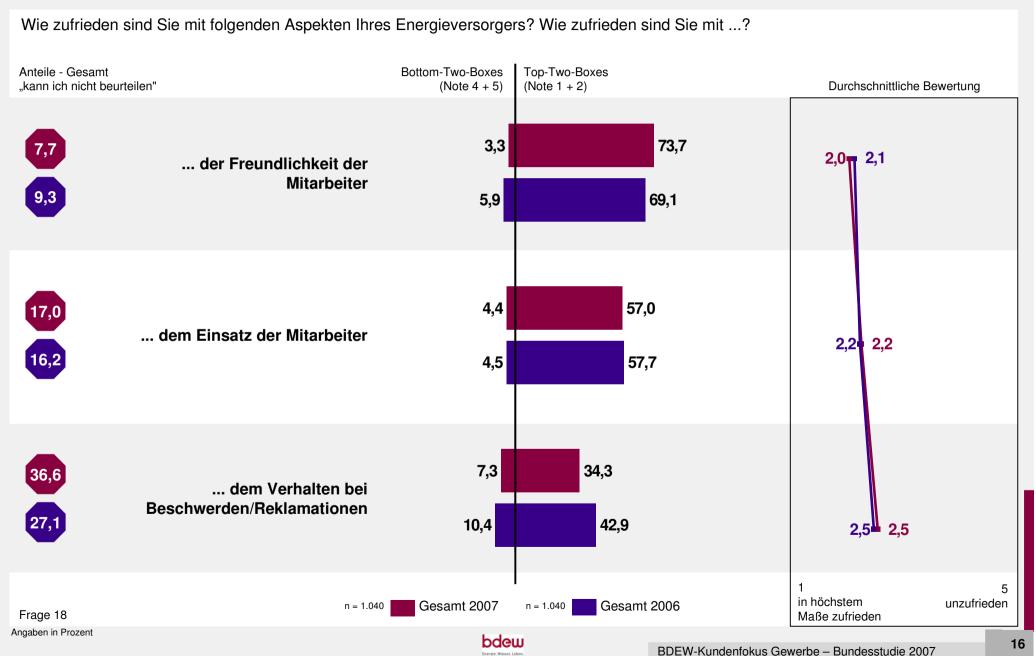
Generelle Aspekte der Kundenzufriedenheit – Erreichbarkeit & Termine





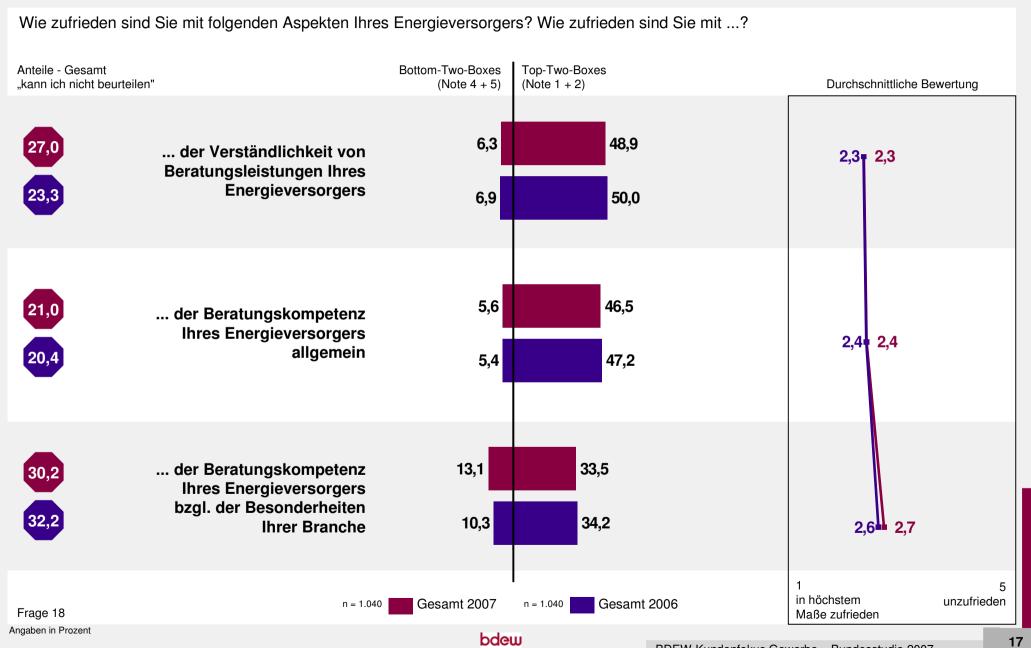
Generelle Aspekte der Kundenzufriedenheit – Mitarbeitermerkmale





Generelle Aspekte der Kundenzufriedenheit – Beratungskompetenz

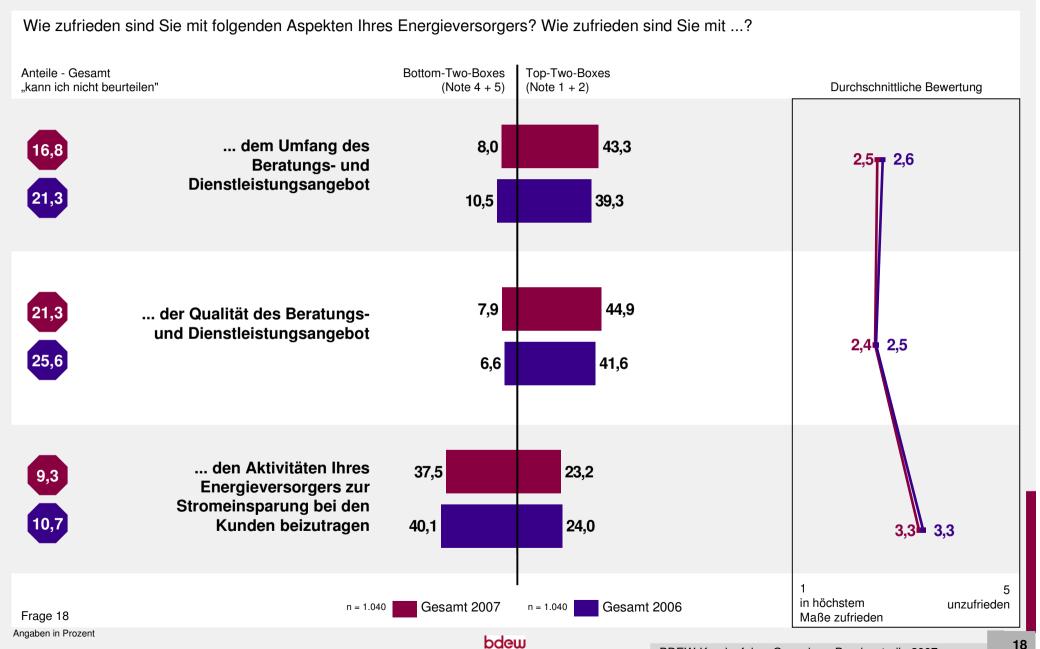




BDEW-Kundenfokus Gewerbe - Bundesstudie 2007

Generelle Aspekte der Kundenzufriedenheit – Beratungsumfang & -qualität



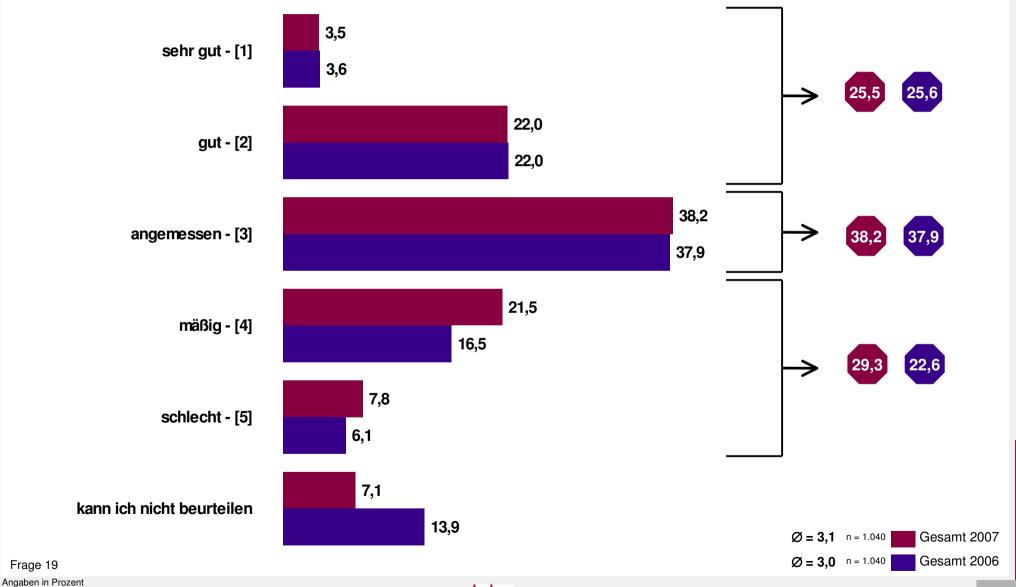


BDEW-Kundenfokus Gewerbe – Bundesstudie 2007

Bewertung des Preis-Leistungsverhältnisses



Ist das Preis-Leistungsverhältnis Ihres Energieversorgers im Vergleich zu den Preisen anderer Energieversorger aus Ihrer Sicht ...?

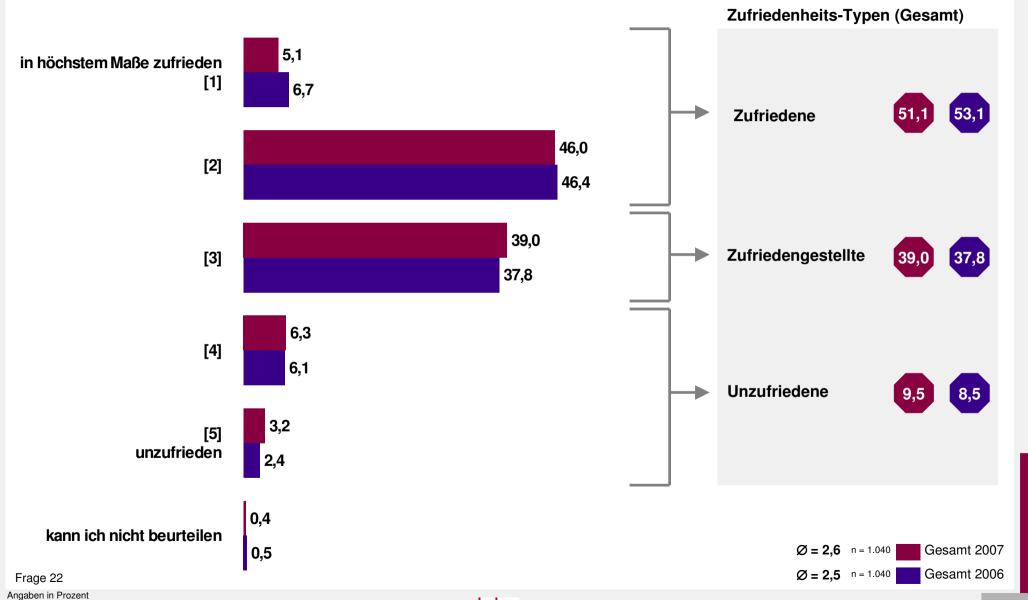


bdew

Gesamtzufriedenheit mit dem Energieversorger



Wenn Sie sich Ihre Bewertung noch einmal vergegenwärtigen, wie zufrieden sind Sie dann insgesamt mit Ihrem Energieversorger?

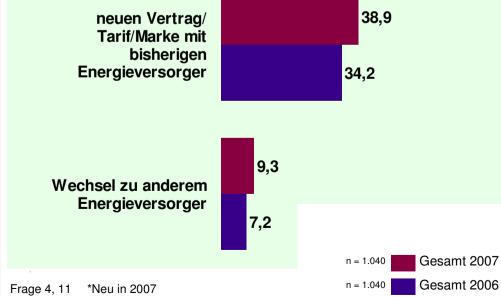


Wechselverhalten im Strommarkt

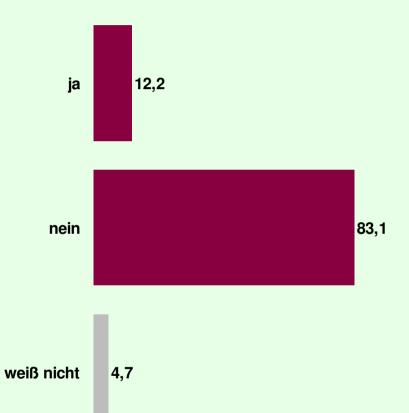


Hat Ihr Betrieb unabhängig von Betriebsgründung oder Umzügen seit der Öffnung des Strommarktes 1998 einen neuen Tarif bzw. Vertrag bei Ihrem Stromversorger abgeschlossen, oder haben Sie zu einer neuen Marke Ihres Stromversorgers gewechselt, oder sind Sie zu einem anderen Stromversorger gewechselt?





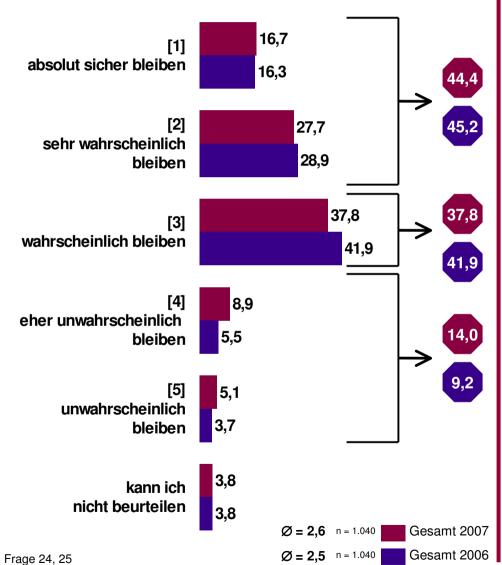
Haben Sie sich für ein Ökostromprodukt entschieden?*

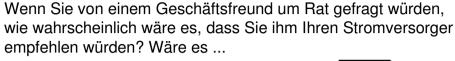


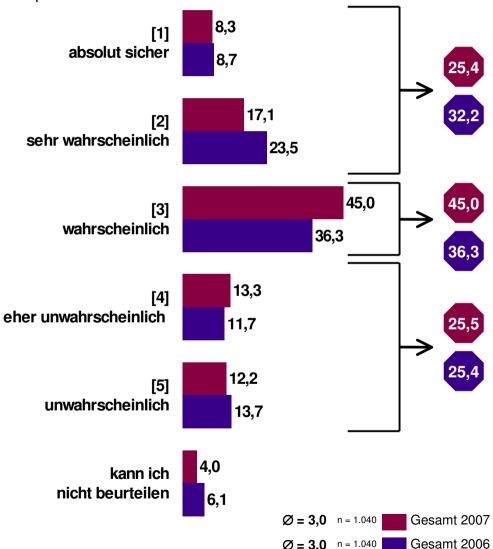
Verbleibswahrscheinlichkeit und Weiterempfehlungsquote



Wie wahrscheinlich wird Ihr Unternehmen aus jetziger Sicht Kunde Ihres Stromversorgers bleiben? Werden Sie ...

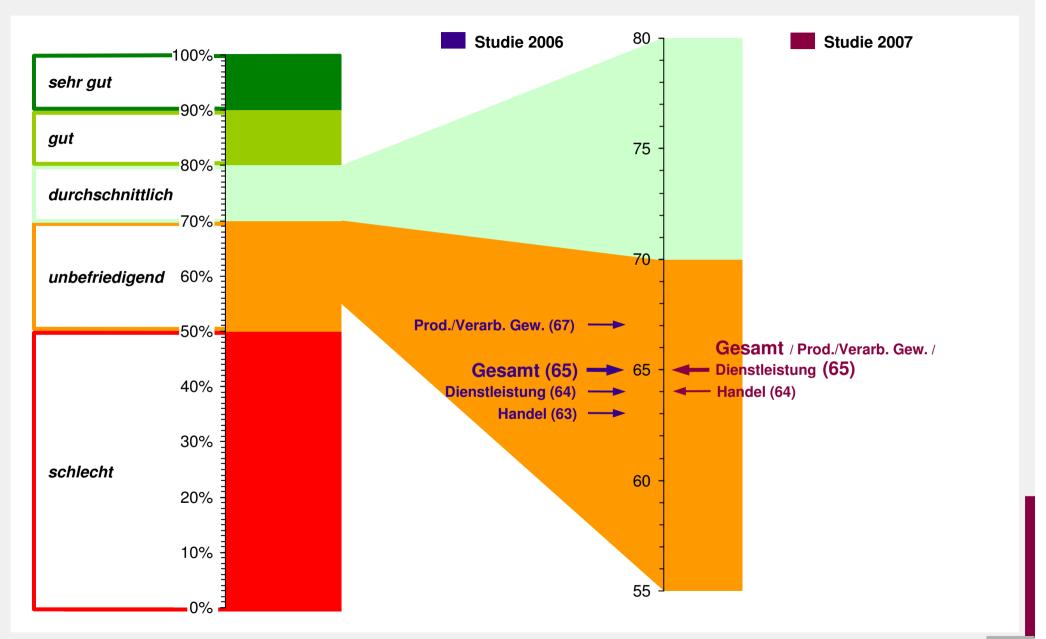










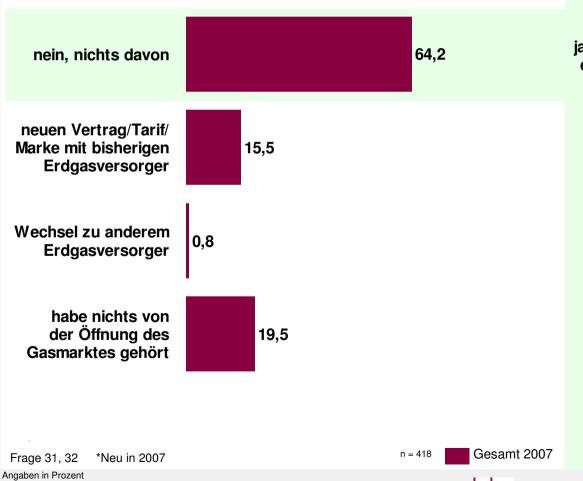


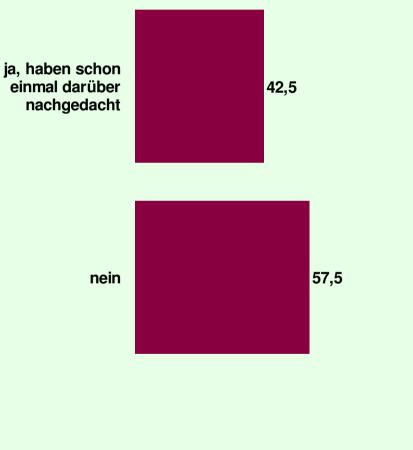
Wechselverhalten im Erdgasmarkt



Hat Ihr Betrieb, unabhängig von Unternehmensgründung oder Umzügen, seit der Öffnung des Erdgasmarktes 2006 einen neuen Tarif bzw. Vertrag bei Ihrem Erdgasversorger abgeschlossen, oder haben Sie zu einer neuen Marke gewechselt, oder sind Sie zu einem anderen Erdgasversorger gewechselt?*

Haben Sie schon einmal darüber nachgedacht, Ihren Erdgasversorger zu wechseln?*





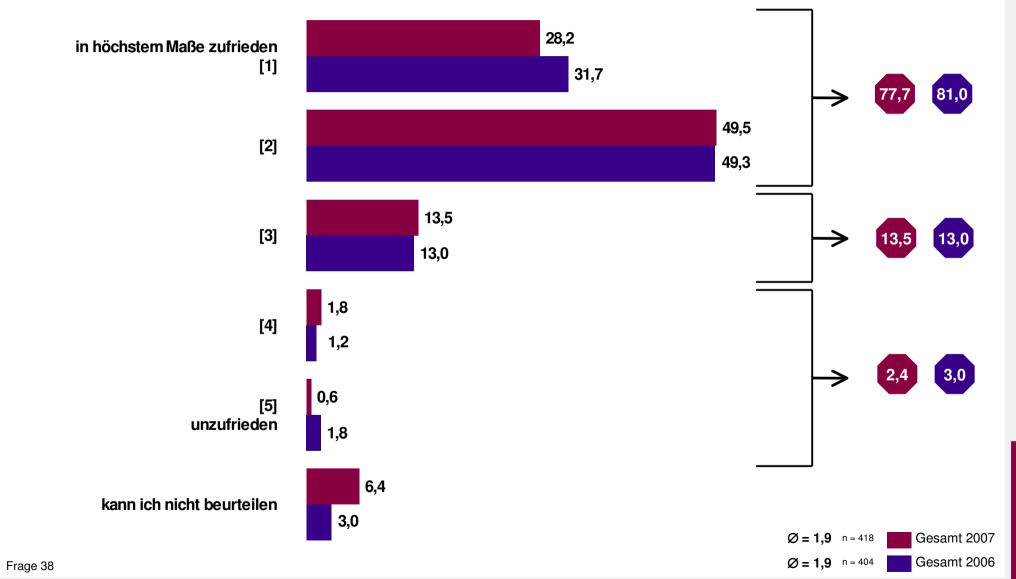
Gesamt 2007

n = 268

Zufriedenheit mit der Versorgungssicherheit – Erdgas



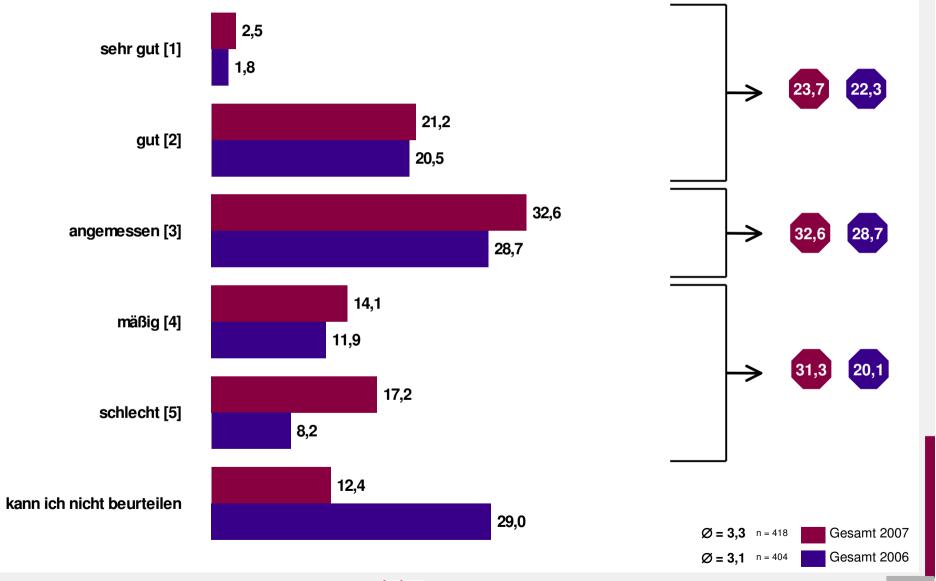
Wie zufrieden sind Sie mit der Sicherheit und Zuverlässigkeit der Erdgasversorgung bei Ihrem Energieversorger?



Bewertung des Preis-Leistungsverhältnisses – Erdgas



Und ist das Preis-Leistungsverhältnis Ihres Energieversorgers im Bereich Erdgas im Vergleich zu den Preisen anderer Energieversorger aus Ihrer Sicht ...?

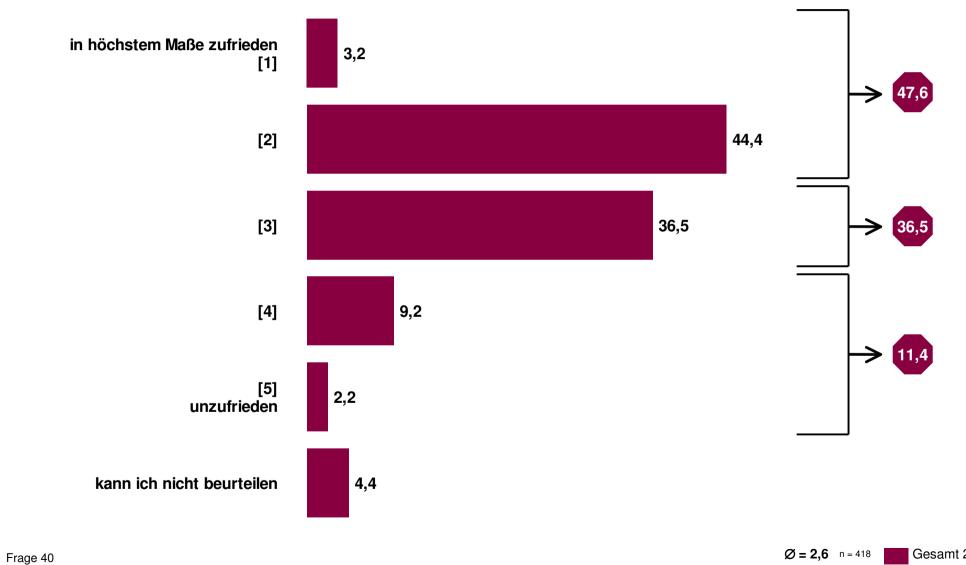


Frage 39

Gesamtzufriedenheit – Erdgas



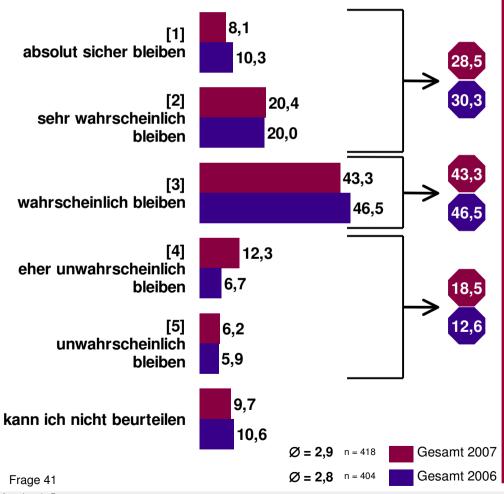
Wenn Sie sich Ihre Bewertungen noch einmal vergegenwärtigen, wie zufrieden sind Sie dann insgesamt mit Ihrem Erdgasversorger?



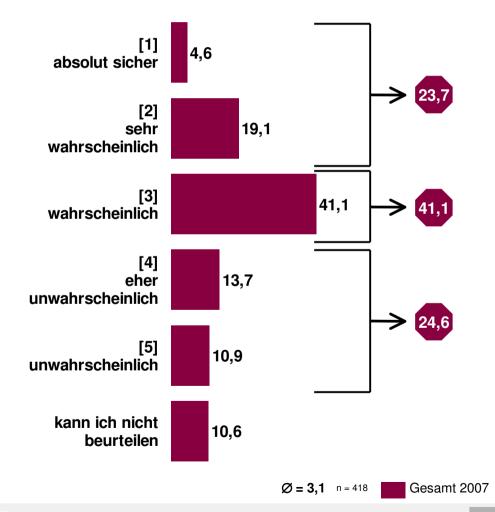
Verbleibswahrscheinlichkeit und Weiterempfehlungsquote – Erdgas



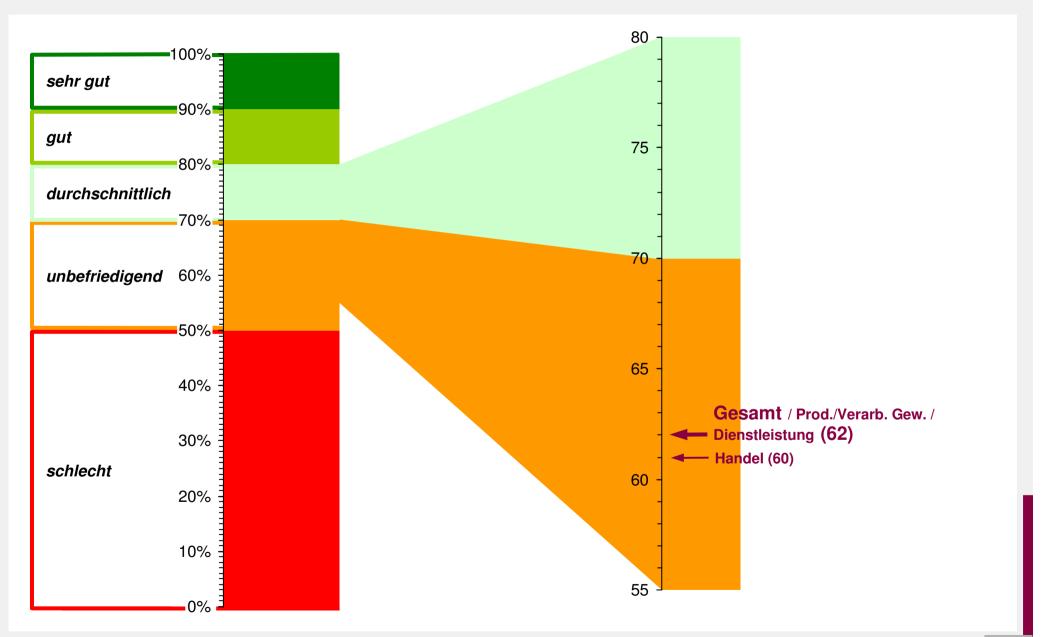
Wenn Sie sich jetzt Ihre gesamte Geschäftsbeziehung mit Ihrem jetzigen Erdgasversorger vergegenwärtigen und sich dabei vorstellen, dass verschiedene andere Erdgasversorger zur Auswahl stehen, wie wahrscheinlich würden Sie dennoch Kunde Ihres jetzigen Erdgasversorgers bleiben? Wäre es ...?



Wenn Sie von einem Geschäftsfreund um Rat gefragt würden, wie wahrscheinlich wäre es, dass Sie ihm Ihren aktuellen Erdgasversorger empfehlen würden? Wäre es ...?

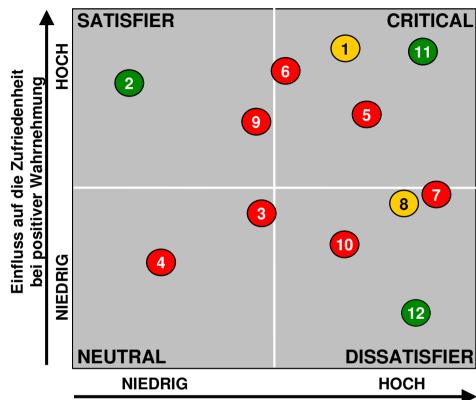






Aufgabe & Hintergrund der Treiberanalyse





Einfluss auf die Zufriedenheit bei negativer Wahrnehmung

Erfüllung der Kundenzufriedenheits-/Qualitätsaspekte für Satisfier. Criticals und Dissatisfier (Prozent auf Basis ohne Anteil "kann ich nicht beurteilen"):



Top-2-Notenanteil > 75% und Bottom-2 -Notenanteil < 5%



"schlecht" Top-2-Notenanteil <= 50% oder Bottom-2-Notenanteil >= 10%



"mittelmäßig" wenn "gut" und "schlecht" nicht zutrifft

AUFGABE:

Untersuchung (Korrespondenzanalyse) des Einflussgrades sowie der Struktur des Einflusses von Einzelaspekten des Images bzw. der Zufriedenheit auf das Image bzw. die Kundenzufriedenheit insgesamt.

HINTERGRUND:

Zu unterscheiden sind:

erstens ein proportionaler Einfluss, d.h. Zufriedenheit und Unzufriedenheit mit einem Einzelaspekt haben Zufriedenheit bzw. Unzufriedenheit insgesamt zur Folge

→ Criticals

zweitens disproportionale Einflussstrukturen und hierbei zwei Varianten:

a) die Zufriedenheit mit einem Einzelaspekt wirkt sich nur wenig auf die Gesamtzufriedenheit aus, aber Unzufriedenheit mit dem Aspekt bewirkt Unzufriedenheit insgesamt

→ Dissatisfier

b) die Unzufriedenheit mit einem Teilaspekt nimmt nur geringen Einfluss auf die Gesamtunzufriedenheit, aber die Zufriedenheit mit dem Aspekt bewirkt Zufriedenheit insgesamt

→ Satisfier

und schließlich drittens ein im Vergleich zu den übrigen Faktoren eher neutraler Finfluss

→ Neutrals

Neben dem indirekten Einfluss der Detailimages und Detailzufriedenheiten auf die Kundenbindung über das Gesamtimage und die Gesamtzufriedenheit lässt sich auch der direkte Einfluss der Detailaspekte auf die Kundenbindung analysieren. In diesem Fall wird zwischen

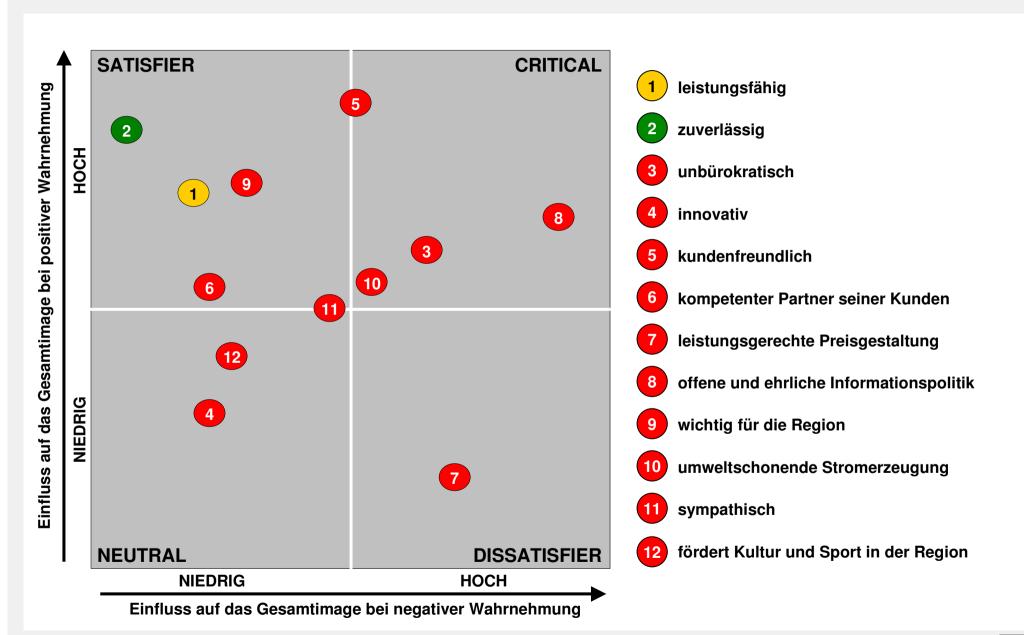
- → Criticals
- → Deloyalizern
- → und Loyalizern

differenziert.



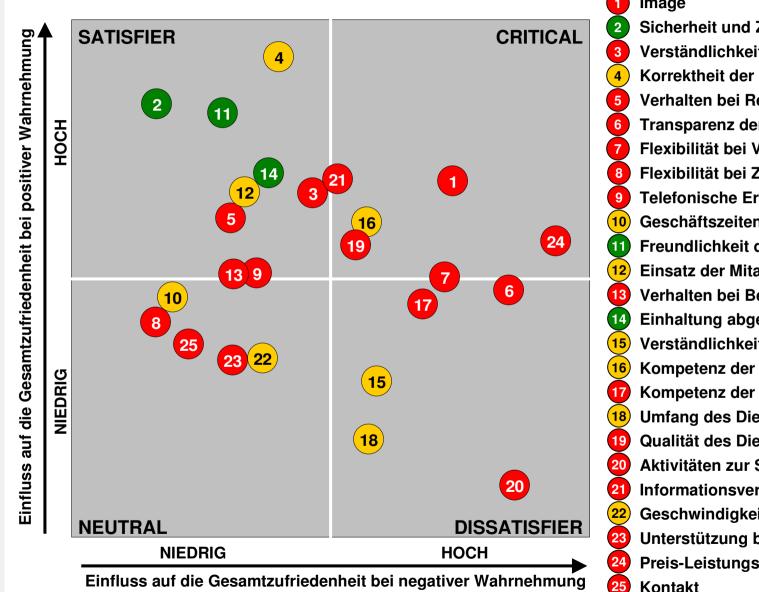
Treiberanalyse – Detailimage in Bezug auf das Gesamtimage





Treiberanalyse – Detailzufriedenheit in Bezug auf die Gesamtzufriedenheit



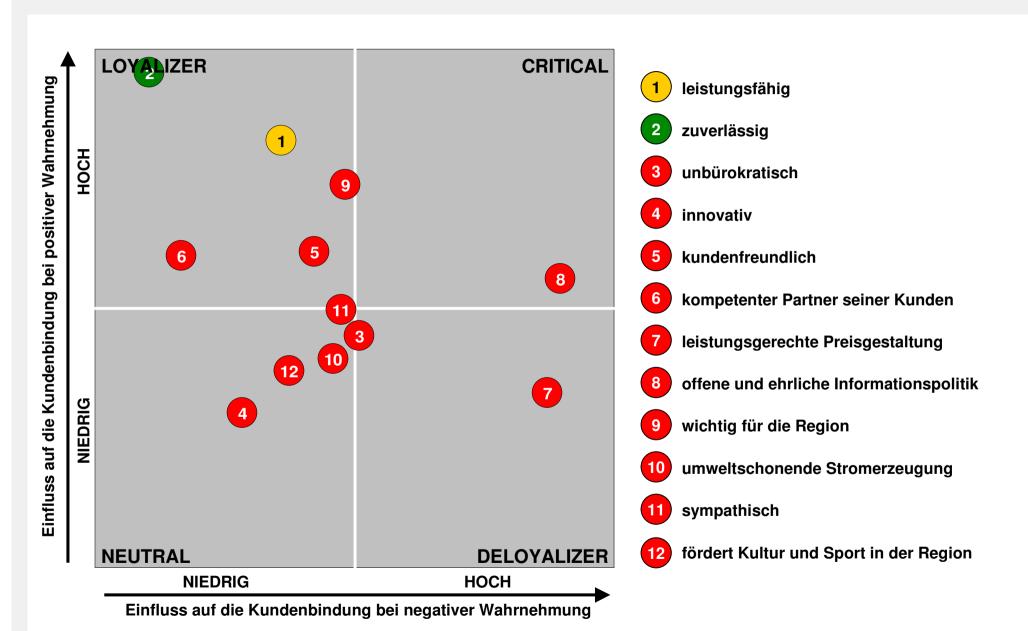


- **Image**
- Sicherheit und Zuverlässigkeit
- Verständlichkeit der Rechnung
- Korrektheit der Rechnung
- Verhalten bei Rechnungsnachfragen
- Transparenz der Preisgestaltung
- Flexibilität bei Vertragsgestaltung
- Flexibilität bei Zahlungsmodalitäten
- Telefonische Erreichbarkeit
- Geschäftszeiten des Kundenzentrums
- Freundlichkeit der Mitarbeiter
- Einsatz der Mitarbeiter
- Verhalten bei Beschwerden/Reklamationen
- **Einhaltung abgesprochener Termine**
- Verständlichkeit der Beratung
- Kompetenz der Beratung allgemein
- Kompetenz der Beratung bezügl. der Branche
- **Umfang des Dienstleistungsangebotes**
- Qualität des Dienstleistungsangebotes
- Aktivitäten zur Stromeinsparung
- Informationsverhalten bei Störung
- Geschwindigkeit bei Störungsbehebung
- Unterstützung bei Störungen
- Preis-Leistungsverhältnis
- Kontakt



Bindungsanalyse – Detailimage in Bezug auf die Kundenbindung





Bindungsanalyse – Detailzufriedenheit in Bezug auf die Kundenbindung



